

WYJAŚNIENIA TREŚCI SWZ

dot.: postępowania o udzielenie zamówienia publicznego. Numer sprawy: 1/23

Nazwa zadania: Dostawa artykułów spożywczych

W odpowiedzi na skierowane do zamawiającego zapytanie dotyczące treści specyfikacji warunków zamówienia (szczegóły w załączniku, bez podania nazwy podmiotu pytającego) informujemy:

Wyjaśnienia

1. Wykonawca proponuje dokonanie zmian w § 1. Umowy, o dodanie ust.6 w brzmieniu.

„6. Wykonawca nie ponosi winy i ma prawo odmówić dostawy asortymentu zamówionego a niedostępnego na rynku , bądź którego cena w sposób istotny o co najmniej 20 % przewyższa cenę przyjęto w cenniku załączonym do umowy. Powyższą informację Wykonawca przekazuje Zamawiającemu niezwłocznie po otrzymaniu zamówienia wraz w miarę możliwości sugestią dostawy produktu zamiennego”.

Zamawiający nie akceptuje propozycji Wykonawcy i utrzymuje w mocy istniejący zapis. zawarty w § 1

2.Propozycja zmiany zapisów § 3 ust.1 i 2 umowy na dostawy w ten sposób, że:

ust.1

„Ceny jednostkowe netto artykułów będących przedmiotem umowy określone w formularzu ofertowym szczegółowym nie ulegną podwyższeniu przez okres pierwszych **sześciu miesięcy** obowiązywania umowy”

Pytający proponuje zmianę:

„Ceny jednostkowe netto artykułów będących przedmiotem umowy określone w formularzu ofertowym szczegółowym nie ulegną podwyższeniu przez okres pierwszych **trzech miesięcy** obowiązywania umowy”

Zamawiający nie akceptuje propozycji Wykonawcy i utrzymuje w mocy okres niezmienności umowy w okresie sześciu miesięcy.

ust. 2

„Zmiana cen w umowie może być dokonana, jeśli poziom zmiany kosztów zakupu lub produkcji będzie wyższy lub niższy **niż 45 %** w stosunku do cen stanowiących podstawę sporządzenia oferty zamieszczonej w formularzach ofertowych szczegółowych”

Pytający proponuje zmianę:

„Zmiana cen w umowie może być dokonana, jeśli poziom zmiany kosztów zakupu lub produkcji będzie wyższy lub niższy **niż 15 %** w stosunku do cen stanowiących podstawę sporządzenia oferty zamieszczonej w formularzach ofertowych szczegółowych”

Zamawiający uwzględni propozycję Wykonawcy jako zasadną w części i wprowadza zmianę:

„Zmiana cen w umowie może być dokonana, jeśli poziom zmiany kosztów zakupu lub produkcji będzie wyższy lub niższy **niż 30 %** w stosunku do cen stanowiących podstawę sporządzenia oferty zamieszczonej w formularzach ofertowych szczegółowych”.

Uzasadnienie

Zamawiający rozumie, że może zaistnieć chwilowa niedostępność, pewnych zamawianych asortymentów i na zasadach ogólnych korzysta z produktów zastępczych, by nie wprowadzać perturbacji w łańcuchach dostaw. Niestety Wykonawcy próbują to wykorzystać i artykuły których ceny uległy podwyższeniu stają się nagminnie niedostępne a system dostaw i żywienia uczniów blokuje się.

Zamawiający nie podziela poglądu Pytającego wskazującego na niewspółmierną stratę Wykonawcy, jaka może zaistnieć w wyniku wzrostu cen na poszczególnych grupach asortymentowych, gdyż stanowią one mogą jakiś fragmentaryczny wycinek całości załącznika, na który wykonawca podpisze umowę. Ponadto Wykonawca w pierwszym półroczu obowiązywania umowy tj. w miesiącach lipiec i sierpień ma zamówienia minimalistyczne, gdyż Zamawiający żywi jedynie przez dwa tygodnie dzieci przedszkolne. Zapisy umowne dają Wykonawcy narzędzia prawne do stosowania korekt w granicach określonych przez zawartą umowę.

Koszt ogólne Wykonawcy stają się trudno definiowalne w szczególności takie, jak zysk czy transport. Część podmiotów gospodarczych zadawała się 5-7 % zyskiem a inni twierdzą, że zysk niższy niż 20 % to jawnie strata. Transport po stronie Wykonawcy może być liczony w wielu płaszczyznach np. transport własny- obcy, koszt paliwa, remonty, płace itp. Istnieje tu szeroka możliwość interpretacyjna zawsze wskazująca o racji Wykonawcy.

Mając na uwadze fakt gospodarowania środkami publicznymi przekazanymi nam przez rodziców naszych uczniów, musimy dbać w pierwszej kolejności o ich interes prawny. Podmioty gospodarcze (Wykonawcy) mają szeroko rozumianą wiedzę i doświadczenie gospodarcze, na którym polegamy i z pewnością poradzą sobie. Środki finansowe za które kupujemy artykuły spożywcze nie stanowią naszej własności, są w naszym przypadku „znaczonymi” środkami publicznymi a ich wydawanie musi się odbywać zgodnie z ustawą Pzp.

Zamawiający informuje, że pytania oraz odpowiedzi na nie, stają się integralną częścią specyfikacji warunków zamówienia i będą wiążące przy składaniu ofert.

W związku z udzielonymi wyjaśnieniami zamawiający informuje, że nie przedłuża terminu składania ofert.

Janusz Korneluk

Kierownik Zamawiającego

Do wiadomości:

- wszyscy uczestnicy

ZAPYTANIE WYKONAWCY

§ 1. Umowy, uzupełniłbym o ust.6 w brzmieniu.

6. Wykonawca nie ponosi winy i ma prawo odmówić dostawy asortymentu zamówionego a niedostępnego na rynku , bądź którego cena w sposób istotny o co najmniej 20 % przewyższa cenę przyjęto w cenniku załączonym do umowy. Powyższą informację Wykonawca przekazuje Zamawiającemu niezwłocznie po otrzymaniu zamówienia wraz w miarę możliwości sugestią dostawy produktu zamiennego.

Proponuje wystąpić do Zamawiającego z propozycją zmiany zapisów § 3 ust.1 i 2 umowy, z ten sposób, że:

1. Ceny jednostkowe netto artykułów będących przedmiotem umowy określone w formularzu ofertowym szczegółowym nie ulegną podwyższeniu przez okres pierwszych sześciu trzech miesięcy obowiązywania umowy.

2. Zmiana cen w umowie może być dokonana, jeśli poziom zmiany kosztów zakupu lub produkcji będzie wyższy lub niższy niż 45 15 % w stosunku do cen stanowiących podstawę sporządzenia oferty zamieszczonej w formularzach ofertowych szczegółowych

Zmieniłbym również ust. 3 tego paragrafu:

3. 3. Podstawą negocjacji zmieniających wynagrodzenie, będzie porównanie przedłożonych przez Wykonawcę, co najmniej 5 faktur potwierdzających pierwotną kalkulację formularza ofertowego szczegółowego z pięcioma fakturami wystawionymi w okresie upewniającym do zmiany cen z uwzględnieniem dodatkowych kosztów Wykonawcy związanych z kosztami zakupu i kosztami ogólnymi Wykonawcy.

Uzasadnienie:

§1 ust.6 – Nie wykluczone są sytuacje, że dany asortyment nie będzie albo niedostępny na rynku albo jego cena ulegnie takiemu wzrostowi, że jego realizacja grozi Zamawiającemu niewspółmierną stratą. Z tych względów tego typu zapis wydaje się być zasadny.

Odnosnie § 3 ust.1 i 2 umowy:

Wyznaczony 6-miesięczny okres niezmienności ceny, w sytuacji asortymentów ulegających istotnym wahaniom cen i brakiem stabilności cenowej , utrzymywanie przez Wykonawcę niezmiennych cen przez okres półroczny może skutkować rażąco stratą dla Wykonawcy, dlatego proponujemy możliwość zmiany cen po upływie jednego kwartału.

Również 45 % wzrost cen jako granica ewentualnej waloryzacji, przy dostawach praktycznie codziennych , może skutkować rażąco stratą dla Wykonawcy. Podnosimy tu, podobnie jak w punkcie pierwszym niestabilność cen związaną z sezonowością przedmiotu umowy. Proponujemy zmianę na 15 % ale zarówno w stronę wzrostu cen jak i ich obniżenia.

Nie wnosimy zastrzeżeń do sposobu uzasadniania zmian cenowych określonych (§ 3 ust.3) , jednak nie możemy pominąć , że faktury zakupowe w stosunku do cen w cenniku będą się różnić o koszty

występujące po stronie Wykonawcy (Koszty ogólne + transport + zysk) co powinno być uwzględnione w umowie

Do pozostałych uwarunkowań umowy nie wnosimy zastrzeżeń.